

Hoja de Vida

Álvaro Andrés Cubillos García

E-Mail: alcubillos@gmail.com

PERFIL PROFESIONAL

Ingeniero Industrial egresado de la Universidad de la Sabana con amplios conocimientos en planeación, desarrollo y administración de negocios electrónicos. Experto en Internet Marketing y estrategias para planear y ejecutar tácticas publicitarias. Excelente habilidad para el análisis de los resultados permitiendo reaccionar rápidamente a los cambios del mercado.

Amplia disposición para el trabajo en equipo dirigiendo a los grupos hacia la consecución de los objetivos y una actitud receptiva a nueva información, así como facilidad para aprender de forma autodidacta.

Habilidades para la negociación e incorporación de nuevos clientes buscando generar relaciones comerciales de largo plazo basadas en interacciones ganar – ganar.

PERFIL ACADÉMICO

INGENIERO INDUSTRIAL. 1998-2003 UNIVERSIDAD DE LA SABANA, Facultad de Ingeniería.

2005. **Proyecto de grado aprobado como Notable**, Titulado "DISEÑO DE UN SISTEMA DE INFORMACIÓN PARA EL CONTROL Y SEGUIMIENTO DE LOS PROCESOS CONTENIDOS EN EL MANUAL DE TRÁMITES, DE LOS EXPEDIENTES DE LA CORPORACIÓN AUTÓNOMA REGIONAL (CAR) SABANA NORTE Y ALMEYDAS."

Agosto de 2005. Obtención del Título de Ingeniero Industrial.

1990-1995 COLEGIO AGUSTINIANO NORTE. Grado de Bachiller Académico.

IDIOMAS

Aprobación de cinco niveles de Ingles cursados en el Departamento de Lenguas Extranjeras, Universidad de la Sabana. 1998-2001.

Presentación del examen PET (Preliminary English Test) de la Universidad de Cambridge, realizado en mayo de 2002, obteniendo un alto nivel en conversación y niveles buenos de gramática y escritura.

INFORMÁTICA

Planeación y desarrollo de sitios Web dinámicos utilizando bases de datos MySQL y tecnología PHP.

Utilización de Dreamweaver para la edición de código y sitios Web (HTML, PHP, XML, CSS, RSS, SQL)

Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, FrontPage, Access, Outlook, Visio)

Open Office (Writer, Calc, Draw, Base)

Adobe Flash y FireWorks como complemento para el desarrollo sitios Web.

Conocimientos de dibujo y edición en CorelDraw, Corel Photo-Paint y Corel Trace.

Modelado de piezas y arquitecturas, utilizando Solid Edge.

Programación básica de computadores en lenguajes como Qbasic y Visual Basic.

Elaboración de planos arquitectónicos en AutoCAD.

Instalación de servidores Apache.

EXPERIENCIA LABORAL

MERCADOLIBRE COLOMBIA S.A. Actualmente me desempeño como Manager del Programa de Mercadosocios, (Programa de afiliación de sitios Web para la incorporación de publicidad de MercadoLibre en ellos) Los principales logros que obtenidos son el reclutamiento de nuevos socios (clientes) importantes como Redes de sitios Web, sitios de revistas y periódicos y grandes portales de información. Además he logrado hacer que los sitios afiliados mejoren su rendimiento en el programa, obteniendo mayores ingresos con MercadoLibre y aumentando el rendimiento de la publicidad de la empresa, esto basado en la información obtenida y analizada de cada uno de ellos. También he conseguido crear una posición de liderazgo frente a la comunidad de afiliados que me ha permitido ayudarles de forma constructiva al mejoramiento de sus sitios y ganancias con el programa, buscando siempre mostrar la relación ganar-ganar.

A través de los talleres y conferencias que doy a grupos de afiliados sobre el desarrollo de estrategias para el posicionamiento en buscadores Web, la optimización de la publicidad, el desarrollo de contenido, el empleo de lenguajes como XML, PHP y SQL y temas generales sobre Internet Marketing, he logrado que los afiliados de menor tamaño encuentren formas que les permitan hacer crecer sus sitios y sus ingresos con MercadoLibre al igual que el rendimiento de la publicidad para la empresa.

Gracias a una estrecha colaboración con los Manager del Programa de Mercadosocios de otros países, he compartido las experiencias de Colombia con ellos y he recibido información que ha permitido la aplicación de nuevas estrategias en la comunidad.

Durante el año 2005 estuve a cargo del programa de marketing directo obteniendo excelentes resultados y un crecimiento continuo.

(Julio 2005 hasta la fecha)

E.I. CONSULTORES LTDA. Desarrollo y administración de un sistema que permitiera gestionar la información obtenida y creada en el proyecto de "Saneamiento Fiscal y Financiero de 12 Municipios de Cundinamarca". Apoyo a las tareas logísticas y de comunicación del proyecto. Primer semestre de 2004.

CHALLENGER S.A. Práctica empresarial realizada en la planta de maderas, donde me desempeñe en la revisión y mejoramiento de los procesos de las líneas de ensamble de cocinas, muebles y bafles. Primer semestre de 2003.

RAMOPLAST LTDA. Empresa familiar que se dedica a la fabricación y distribución de pijamas y lencería para el hogar. Desde 1998 hasta la fecha, he realizado tareas de mercadeo, compras, distribución, manejo de inventario y producción, y labores administrativas mejorando la realización de algunas actividades.

ÁLVARO CUBILLOS GARCIA